

المهارات القانونية والذكاء الاصطناعي في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا

موضوع التكوين: دورة تدريبية في المهارات القانونية والذكاء الاصطناعي في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا.

مدة التكوين: يومان بمعدل ثلاثة ساعات.

مكان التكوين: اسطنبول تركيا، أو أون لاين في أي مكان.

مقدمة

قيل في الإقناع بأنه " لغة الأقواء وطريقة الأسواء وما ألتزم به الباحث أو المحقق إلا وكان القدير والهيبة نصبيه من قبل كل الأطراف حتى لو كان أحدهم متضررا من فراره الأخير " ، وفي المجال القانوني لابد وأن يتمتع المتكلم بالأمكانيات الشخصية والقانونية والتواصلية التي تزرع لدى المستمعين بذرة أفكاره ليسيقها فتتمو على شكل قناعات مترسخة في عقولهم.

كما تبرز أهمية بناء الحجج القانونية من خلال تقنيات فكرية تحيط أفكار المتكلم بجدار ناري من الأسنان التي لا تقبل الدحض. ويأتي دور على تحليل القضايا وتكيفها في ضوء معطياتها وأدلتها المختلفة وفقاً للنصوص القانونية ذات العلاقة وسابق الأحكام القضائية.

التعريف: برنامج تدريبي مخصص للأساتذة ولطلبة والباحثين في القانون.

الأهداف التدريبية: فهم المهارات القانونية في الإقناع وبناء الحجة وتحليل القضايا، ووسائل الاستعانة بالذكاء الاصطناعي في تطوير المهارات.

الفئة المستهدفة

- الباحثين وطلبة القانون.
- أي شخص يسعى لتطوير مهاراته في مجال مهارات الإقناع.

أهداف الدورة: تتمثل أهداف الدورة بما يأتي :

- 1- تنمية وتطوير مهارات المشاركون لأساليب الإقناع القانوني ودوره في الأعمال القانونية .
- 2- تنمية وتطوير قدرات المشاركون على مناقشة ودحض وتقويض الحجج القانونية للخصوم وأسقاط قناعاتهم .
- 3- تطبيق المهارات والقدرات المكتسبة للمشاركون من خلال أطلاعهم على جلسات محكمات افتراضية وإجراء محاكمات عملية بينهم مع تدوير الأدوار لتحقيق أقصى فائدة ممكنة.

المهارات التي سيكتسبها المشاركون: سيمكن المشاركون من تنمية وتطوير وأكتساب المهارات الآتية:

- 1- مهارات الإقناع القانوني وأستخراج وتنظيم عملية طرح الحجج والأدلة القانونية .

- 2- مهارات التحليل القانوني لواقع وأدلة القضايا القانونية .
- 3- مهارات ومناهج التقسيم القانوني للنصوص القانونية وطرق استخدامها .
- 4- أليات التمييز بين أساليب تحليل وقائع القضايا وبين أساليب تحليل النصوص القانونية .
- 5- مهارات تنظيم الأدلة والدفاع من خلال رسم الإستراتيجيات وكتابة المطالعات والتنظيم العملي لإيراد الأدلة والأسانيد القانونية.

منهجية وأساليب التدريب:

- 1- طرح المعلومات النظرية.
- 2- أداء المحاكمات العملية للمشاركين.

الفئات المستهدفة:

- 1- المختصون في الشؤون القانونية والتحقيقية والتقيشية والبحثية .
- 2- المختصون بشؤون تقديم الاستشارات القانونية في الدوائر والمؤسسات القانونية الحكومية والخاصة.
- 3- المحكمون والعاملين في مجال التحكيم بكل أنواعه التجاري والمدني والإداري وغيره.

المحاور

اليوم الأول: فراسة تحليل نوع جمهور القضية وتحديد احتياجاتهم ومتطلباتهم للتفاعل معها.

أليات وأسس بناء الحجج القانونية القوية.

متطلبات إجراء المرافعة الشفوية والاستعداد لها.

كيفية إيراد الأدلة والأثباتات والأسانيد القانونية في المرافعات.

كيفية التمييز بين الأدلة وبين القرآن وأستخدامها في عملية الإقناع.

استراتيجيات الإدعاء والدفاع.

اليوم الثاني: تقنيات تقويض الحجج القانونية وكشف التغرات.

تطوير مهارات التواصل الشفوية في الإقناع.

تطوير مهارات التواصل المكتوبة في الإقناع.

اختيار طريقة الالقاء والترافق الشفوي وإبراز الأدلة والأسانيد القانونية.

إجراء محاكاة على شكل مرافعة محكمة مع تدوير الأدوار للمشاركين.